



Win Your Star

---

école de coaching



# WYS GAME

*Ce programme s'adresse à tous les coachs professionnels et thérapeutes souhaitant se munir d'un outil concret pour se démarquer de la concurrence et animer des séances de coaching en présentiel ou à distance (individuelles ou collectives)*

Demander à recevoir  
le programme  
complet





# WYS GAME

## OBJECTIFS

- Coacher en utilisant un jeu innovant
- Se saisir d'un support universel et se l'approprier
- Offrir aux coachs un coup d'avance pour se démarquer

## ACQUIS

- Maîtriser le processus d'animation
- Utiliser le totem, les cartes et les curseurs
- Prendre en main la version numérique

## SESSION 1

9-10 avril en présentiel

## SESSION 2

25-26 juin en présentiel

1300 €

2 JOURS

de formation  
en présentiel  
ou à distance

## ALLEZ PLUS LOIN

- [WYS ennéagramme](#)
- [WYS market](#)





# WYS GAME

## PROGRAMME

### L'univers WYS

- La naissance du jeu
- L'espace, la terre, l'étoile
- Le choix des couleurs
- La fusée - Totem

### La base théorique

- La pyramide de Maslow
- Le traité des couleurs de Goethe
- L'homme de Virtue de De Vinci
- Les émotions de Plutchick
- L'ennéagramme

1300 €

2 JOURS

de formation  
en présentiel  
ou à distance

## SESSION 1

9-10 avril en présentiel

## SESSION 2

25-26 juin en présentiel

## ALLEZ PLUS LOIN

- [WYS ennéagramme](#)
- [WYS market](#)





# WYS GAME

## PROGRAMME

La prise en main

- L'animation du jeu à 2, à 4, en groupe

L'interface numérique

- Les supports interactifs

Les produits

- La boîte de jeu
- Les kakemonos
- Les présentations on line

Le partenariat

- La labellisation WYS

1300 €

2 JOURS

de formation  
en présentiel  
ou à distance

## SESSION 1

9-10 avril en présentiel

## SESSION 2

25-26 juin en présentiel

## ALLEZ PLUS LOIN

- [WYS ennéagramme](#)
- [WYS market](#)





# WYS GAME

## CONTACT

lea@winyourstar.com

[www.winyourstar.com](http://www.winyourstar.com)

07 80 36 54 00

Entretien préalable  
avec le(s) responsable(s)  
pédagogique(s) pour  
valider que le  
programme répond  
bien aux attentes du  
participant



LÉA BERGÈRE

Chargée de la relation clients